

Longo Salvatore

Imprenditore

☎ +39 335 123.07.13

✉ salvatore.longo@ata.to.it

Nato a Palermo il 12 settembre 1967



Ho vissuto in Sicilia fino al completamento degli studi universitari e all'adempimento agli obblighi di leva, Trasferitomi "al Nord", ho vissuto a Torino dal 1995 al 2001 fino al trasferimento a Piossasco nel quartiere Viulè.

Ho assistito alla costruzione del quartiere e ho partecipato all'esperienza dell'Associazione "Pro Viulè".

Padre di due figli, oggi studenti di università e di liceo.

A seguito dei problemi quotidiani dei figli per raggiungere le scuole di Pinerolo e di Torino, nel 2019 ho iniziato a occuparmi della problematica trasporti TPL per Pinerolo, Torino, Bruino, ecc. Come membro e portavoce di IONONSALGO ho promosso diverse attività con l'obiettivo di poter ottenere il miglioramento della qualità, della sicurezza dei bus e la riduzione dei costi dei trasporti.

FORMAZIONE

1986

Maturità Scientifica

Liceo scientifico "G. Ferro" - Alcamo (TP)

Marzo 1993

Laurea in Scienze Statistiche ed Economiche

Università degli Studi di Palermo

PASSIONI E TEMPO LIBERO

- Amo viaggiare e conoscere le culture, luoghi e natura. La mia preferita la Spagna
- Dal disegno sono passato alla pittura come autodidatta. Faccio quadri per amici.
- Sportivo da sempre, attualmente nuoto con regolarità, oltre a fare palestra e corsa.
- Da 30 anni utilizzo Excel (iniziato con la versione 1.0), oggi uso questo programma per la continua digitalizzazione delle procedure aziendali.

ATTIVITA' ED ESPERIENZE PROFESSIONALI

Durante tutti gli studi sono sempre stato impegnato anche nel lavoro seguendo le attività commerciali di famiglia.

Arrivato a Torino con una laurea, ma senza una proposta di lavoro in mano e senza conoscere il mondo lavorativo cittadino, ho iniziato con l'obiettivo di mantenermi e avere il tempo di trovare l'opportunità professionale in linea con le mie aspettative, ossia mettere in pratica una laurea conseguita con quasi il massimo dei voti.

Quindi ho iniziato a presentarmi a vari colloqui ma nel frattempo ho accettato di fare il venditore porta a porta. Lavoro difficile ma per me molto divertente e remunerativo.

In quasi 18 mesi ho venduto di tutto, dagli aspirapolveri alle polizze assicurative.

Infine dopo circa 18 mesi, rispondendo ad un annuncio vengo assunto per la prima volta ed inizio la mia avventura di Manager di Area per una importante società di Torino operante nel mondo del software.

Dopo due anni di importanti obiettivi centrati, vengo contattato da una azienda torinese per ricoprire la posizione di responsabile di un nuovo punto vendita nel settore dell'edilizia tecnica.

Accetto questa nuova scommessa ed entro in un mondo di cui non conoscevo nulla, e che però in poco tempo mi ha affascinato e appassionato.

Dopo solo due anni, nel 1999, altro cambiamento. Passo ad una azienda storica di Torino del settore e qui mi occupo della riorganizzazione delle attività commerciali e digitalizzazione.

Dopo nove anni come succede nella vita per motivi esterni e che non si controllano, insieme a mia carissimo collega decidiamo che era arrivato il momento del grande salto: mettersi in proprio.

Era l'anno 2010, sono trascorsi 14 anni e adesso l'azienda da lavoro ad altre 8 persone in un settore in continua evoluzione e sempre più tecnico ed affascinante.

Oggi posso dire che pur non avendo utilizzato appieno il titolo di studio, questo mi ha comunque dato le competenze per poter sviluppare e gestire tutte le attività che ho esercitato in questi anni.